

Impulsando tu Reclutamiento

El Concepto de Reclutamiento

- **Reclutar no es solo invitar**
Es guiar a las personas por un proceso donde ven, entienden y conectan con el producto.



- **Creas un sistema constante**
Cuando combinas contacto diario + redes sociales, las personas llegan a ti y tú también sales a buscarlas.



Claves del Éxito

- **No te saltes pasos**
El flujo correcto es: interés, presentación → experiencia.
- **Habla desde tu experiencia, no teoría**
La autenticidad es fundamental para conectar con el prospecto.
- **Frecuencia y Enfoque**
Usa WhatsApp y redes todos los días, enfocate en un beneficio claro y da seguimiento hasta que prueben.



Herramientas

- **Kit de Herramientas de Reclutamiento**
Estados de WhatsApp, Redes sociales activas, Lista de prospectos, Testimonios y Agenda de seguimiento.



Proceso Simple (6 Pasos)

- 1. Atracción (diario)**
Estados y redes mostrando el producto; genera curiosidad.

- 2. Contacto**
Inicia conversaciones todos los días.

- 3. Interés**
No expliques todo, solo conecta con un beneficio.

- 4. Presentación**
Muestra lo que usas, simple y real.

- 6. Seguimiento**
Cierra con preguntas claras.

- 5. Experiencia**
Invita a probar o ver resultados.



**“Si no te ven, no te recuerdan.
Si no te recuerdan, no se suman.”**

La presencia constante es la clave para atraer nuevos miembros.

Haz visible el producto todos los días...
Y el reclutamiento se vuelve automático.