



# Executive Director

## Obtén el título de Executive Director al lograr durante un mes de ventas Sensation Brands:

- 600 o más en producción personal (PPV)
- 3 o más Consultores Directos Activos (ADC)
- 4 o más Managers Directos Calificados (ODM)
- 7 o más Directors Calificados (QDD) de los cuales 5 deben ser Senior Directors

Tu título será efectivo el mes siguiente a tu mes de calificación.

## Mantén tu posición como Executive Director alcanzando durante un mes de ventas Sensation Brands:

- 600 o más en producción personal (PPV)
- 3 o más Consultores Directos Activos (ADC)
- 4 o más Managers Directos Calificados (ODM)
- 7 o más Directors Calificados (QDD) de los cuales 5 deben ser Senior Directors

Los Executive Directors tienen permitidos hasta 10 "incumplimientos" de los requisitos de calificación en 12 meses consecutivos. En el 11 incumplimiento durante 12 meses, serán reposicionados en el nivel de desempeño de su último mes de ventas.

## Ganancia Instantánea

- 54% sobre el precio de compras para Representantes.

## Ganancia Diferencial

- 31% entre el precio de Reps y el precio para el Premium Club.

## Bono Stellar

- Con el volumen total de producción personal en cada mes (PPV) genera un bono adicional de acuerdo con el nivel alcanzado, podrás redimirlo por productos de línea y ofertas estelares.

LEVEL	(PPV)	REWARD
Standard	2,600	21%
Base	1,300	12%

El Volumen de Producción Personal (PPV) incluye tus compras directas, las compras de los clientes en tu tienda virtual y el total de compras de los afiliados a tu Premium Club.

## Bono Premium Club

- Recibe un bono por afiliar nuevos Miembros a tu Premium Club cada mes, con base en el número de nuevos Miembros Premium Calificados (QPM).

LEVEL	(QPM)	BONUS
3	12	\$150
2	8	\$100
1	4	\$50

El Bono por nuevos Miembros Premium Calificados personales (QPM) no tiene límite, agrega \$50 por cada 4 Nuevos (QPM) por encima de 12.

Miembro Premium Calificado (QPM) es aquel que adquiere su membresía y logra 125+ en compras entre el mes de afiliación y el mes siguiente.



## Executive Director

### Bono Galaxy of Stars

- Obtén una bonificación al patrocinar nuevos Representantes, con base en el número de Reclutas Personales Calificadas (QPR) que logres durante cada mes de ventas.

LEVEL	(QPR)	BONUS
Superstar	3	\$200
Double Star	2	\$100
Star	1	\$50

El Bono por Reclutas Personales Calificadas (QPR) no tiene límite, agrega \$50 por cada (QPR) por encima de 3. Recluta Personal Calificada (QPR) es aquella que compra la Llave de Acceso Digital y logra 600+ en volumen de producción personal (PPV) entre el mes de incorporación y su siguiente mes de ventas. El Reclutador debe alcanzar 300+ en compras personales (PPV) durante el mes de ventas.

### Ganancias Team

- Ganancia sobre el volumen de producción de tu equipo. El % de Ganancias Team se determina al combinar el # de Consultores Directos Activos (ADC) del Director y el volumen de producción del equipo (TPV) durante el mes de ventas.

LEVEL	(PPV)	(ADC)	(TPV)	REWARD
Top	600	9+	9,000+	8%
Vip	600	7	7,000	6%
Standard	600	5	5,000	5%
Base	600	3	3,000	4%

Si 1 de los 3 requisitos no es cumplido durante un mes de ventas, las ganancias team se calcularán al 2% sobre el (TPV). Si 2 de los requisitos no son cumplidos durante un mes de ventas, la compensación se basará en el nivel de desempeño. Consultor Directo Activo (ADC) es aquel que logra 300+ en compras personales (PPV) durante el mes de ventas y es un descendiente directo del Director por reclutamiento o compración. El Volumen de Producción del Equipo (TPV) incluye tu producción personal (PPV) y todas las compras de tus Consultores directos o indirectos descendientes excepto otros Managers y sus descendientes.

### Ganancias Group

- Ganancia sobre el volumen de producción de tu grupo (GPV). El % de Ganancias Group se determina por el # de Managers Directos Calificados (QDM) del Director durante el mes de ventas.

LEVEL	(PPV)	(ADC)	(QDM)	REWARD
Top	600	3	10+	10%
Vip	600	3	8	8 %
Standard	600	3	6	6%
Base	600	3	4	5%

Si 1 de los 3 requisitos no es cumplido durante un mes de ventas, las ganancias group se calcularán al 3% sobre el (GPV). Consultor Directo Activo (ADC) es aquel que logra 300+ en compras personales (PPV) durante el mes de ventas y es un descendiente directo del Director por reclutamiento o compración. Manager Directo Calificado (QDM) es aquel que cumple o excede en el mes los requisitos mínimos del título y es un descendiente directo del Director por promoción o compración. El Volumen de Producción del Grupo (GPV) incluye tu producción personal (PPV) y todas las compras de tus Consultores y Managers directos o indirectos descendientes excepto otros Directores y sus descendientes.



## Executive Director

### Programa de Automóvil

- Recibe un bono para pagar la inicial de tu automóvil y un bono recurrente para el pago de las mensualidades al lograr la calificación con el # de Representantes Activos en tu Grupo.

RECURRING	(TAR)	BONUS
One-Time	50 avg	\$2,000
Monthly	50+	\$700

Revisa los detalles del programa Conduce Tus Metas (Drive Your Goals) para obtener más información sobre como calificar y mantener los beneficios de este programa.

### Ganancias Leader

- Ganancia sobre el volumen de producción de grupo (GPV), unidad (UPV) u organización (OPV) de tus Directores.  
El % de Ganancias Leader se determina por el # de Directores Descendientes Calificados (QDD) del Executive Director durante el mes de ventas.

TITLE	(QDD)	GD(GPV)	SGD(UPV)	SFD(OPV)	SMD(OPV)
ED	7	6%	4%	3%	2%
SMD	5	5%	3%	2%	
SFD	3	4%	2%		
SD	1	3%			

Si el Executive Director no cumple con 1 de los requisitos mínimos del título durante un mes de ventas, las ganancias leader se calcularán al 2% sobre el (GPV) de sus Directores descendientes.

En caso de que el Executive Director sea igualado o superado por su Director descendiente, las ganancias leader se calcularán al 2% sobre el (GPV) de sus Directores descendientes, en este caso no se incluye (UPV) ni (OPV).

Director Descendiente Calificado (QDD) es aquel que cumple o excede en el mes los requisitos mínimos del título y es un descendiente directo del Executive Director por promoción o compresión.

### Bono Vanguard Club

- Recibe una recompensa de acuerdo al nivel que logres por el volumen de producción de tu unidad (UPV) durante cada trimestre de ventas.

LEVEL	(UPV)	BONUS
Diamond	750k+	\$7,500
Emerald	550k	\$5,000
Sapphire	360k	\$3,000
Ruby	180k	\$1,500

El Volumen de Producción de Unidad (UPV) incluye el volumen de producción de tu grupo (GPV) y el volumen de producción de grupo (GPV) de todos tus Directores descendientes directos.

Aplica la regla 50% de aporte (GPV) máximo por grupo



Tú Puedes...

# Executive Director

## Bono Elite Leadership

- Recibe una recompensa de acuerdo al nivel que logres por el volumen de producción de tu organización (OPV) durante el año Sensation Brands.

LEVEL	(OPV)	BONUS
7 Diamond	10MM+	\$50,000
5 Diamond	7.5MM	\$35,000
3 Diamond	5MM	\$20,000
2 Diamond	3MM	\$10,000

El Volumen de Producción de Organización (OPV) incluye el volumen de producción de tu grupo (GPV) y el volumen de producción de grupo (GPV) de todos tus Directores descendientes directos o indirectos excepto otros Executive Directors y sus descendientes.

Aplica la regla 50% de aporte (UPV) máximo por unidad

La Semana de Ventas Sensation comienza los viernes a las 12:00am y finaliza los jueves a las 11:59pm

El Mes de Ventas Sensation es un periodo determinado por 4 o 5 semanas de ventas establecido en el Calendario Estrella publicado por Sensation Brands.