



Team Manager

Obtén el título de Team Manager al lograr durante un mes de ventas Sensation Brands

- 600 o más en producción personal (PPV)
- 3 o más Consultores Directos Activos (ADC)
- 3,000 o más en producción del Futuro Equipo (TPV)

Tu título será efectivo el mes siguiente a tu mes de calificación.

Mantén tu posición como Team Manager alcanzando durante un mes de ventas Sensation Brands:

- 600 o más en producción personal (PPV)
- 3 o más Consultores Directos Activos (ADC)
- 3,000 o más en producción del Equipo (TPV)

Los Managers tienen permitidos hasta 3 "incumplimientos" de los requisitos de calificación en 12 meses consecutivos. En el 4 incumplimiento durante 12 meses, serán repositionados en el nivel de desempeño de su último mes de ventas.

Ganancia Instantánea

- 54% sobre el precio de compras para Representantes.

Ganancia Diferencial

- 30% entre el precio de Reps y el precio para el Premium Club.

Bono Stellar

- Con el volumen total de producción personal en cada mes (PPV) genera un bono adicional de acuerdo con el nivel alcanzado, podrás redimirlo por productos de línea y ofertas estelares.

LEVEL	(PPV)	REWARD
Standard	2,600	20%
Base	1,300	12%

El Volumen de Producción Personal (PPV) incluye tus compras directas, las compras de los clientes en tu tienda virtual y el total de compras de los afiliados a tu Premium Club.

Bono Premium Club

- Recibe un bono por afiliar nuevos Miembros a tu Premium Club cada mes, con base en el número de nuevos Miembros Premium Calificados (QPM).

LEVEL	(QPM)	BONUS
3	12	\$150
2	8	\$100
1	4	\$50

El Bono por nuevos Miembros Premium Calificados personales (QPM) no tiene limite, agrega \$50 por cada 4 Nuevos (QPM) por encima de 12.

Miembro Premium Calificado (QPM) es aquel que adquiere su membresía y logra 125+ en compras entre el mes de afiliación y el mes siguiente.



Team Manager

Bono Galaxy of Stars

- Obtén una bonificación al patrocinar nuevos Representantes, con base en el número de Reclutas Personales Calificadas (QPR) que logres durante cada mes de ventas.

LEVEL	(QPR)	BONUS
Superstar	3	\$200
Double Star	2	\$100
Star	1	\$50

El Bono por Reclutas Personales Calificadas (QPR) no tiene límite, agrega \$50 por cada (QPR) por encima de 3. Recluta Personal Calificada (QPR) es aquella que compra la Llave de Acceso Digital y logra 600+ en volumen de producción personal (PPV) entre el mes de incorporación y su siguiente mes de ventas. El Reclutador debe alcanzar 300+ en compras personales (PPV) durante el mes de ventas.

Ganancias Team

- Ganancia sobre el volumen de producción de tu equipo.
El % de Ganancias Team se determina al combinar el # de Consultores Directos Activos (ADC) del Manager y el volumen de producción del equipo (TPV) durante el mes de ventas.

LEVEL	(PPV)	(ADC)	(TPV)	REWARD
Top	600	9+	9,000+	8%
Vip	600	7	7,000	6%
Standard	600	5	5,000	5%
Base	600	3	3,000	4%

Si 1 de los 3 requisitos no es cumplido durante un mes de ventas, las ganancias team se calcularán al 2% sobre el (TPV). Si 2 de los requisitos no son cumplidos durante un mes de ventas, la compensación se basará en el nivel de desempeño. Consultor Directo Activo (ADC) es aquel que logra 300+ en compras personales (PPV) durante el mes de ventas y es un descendiente directo del Manager por reclutamiento o compresión. El Volumen de Producción del Equipo (TPV) incluye tu producción personal (PPV) y todas las compras de tus Consultores directos o indirectos descendientes excepto otros Managers y sus descendientes.

La Semana de Ventas Sensation comienza los viernes a las 12:00am y finaliza los jueves a las 11:59pm

El Mes de Ventas Sensation es un periodo determinado por 4 o 5 semanas de ventas establecido en el Calendario Estrella publicado por Sensation Brands.



Senior Manager

Obtén el título de Senior Manager al lograr durante un mes de ventas Sensation Brands

- 600 o más en producción personal (PPV)
- 6 o más Consultores Directos Activos (ADC)
- 1 o más Managers Directos

Mantén tu posición como Senior Manager alcanzando durante un mes de ventas Sensation Brands:

- 600 o más en producción personal (PPV)
- 3 o más Consultores Directos Activos (ADC)
- 1 o más Managers Directos Calificados (ODM)

Los Managers tienen permitidos hasta 3 "incumplimientos" de los requisitos de calificación en 12 meses consecutivos. En el 4 incumplimiento durante 12 meses, serán repositionados en el nivel de desempeño de su último mes de ventas.

Ganancia Instantánea

- 54% sobre el precio de compras para Representantes.

Ganancia Diferencial

- 30% entre el precio de Reps y el precio para el Premium Club.

Bono Stellar

- Con el volumen total de producción personal en cada mes (PPV) genera un bono adicional de acuerdo con el nivel alcanzado, podrás redimirlo por productos de línea y ofertas estelares.

LEVEL	(PPV)	REWARD
Standard	2,600	20%
Base	1,300	12%

El Volumen de Producción Personal (PPV) incluye tus compras directas, las compras de los clientes en tu tienda virtual y el total de compras de los afiliados a tu Premium Club.

Bono Premium Club

- Recibe un bono por afiliar nuevos Miembros a tu Premium Club cada mes, con base en el número de nuevos Miembros Premium Calificados (OPM).

LEVEL	(QPM)	BONUS
3	12	\$150
2	8	\$100
1	4	\$50

El Bono por nuevos Miembros Premium Calificados personales (OPM) no tiene límite, agrega \$50 por cada 4 Nuevos (OPM) por encima de 12.

Miembro Premium Calificado (OPM) es aquel que adquiere su membresía y logra 125+ en compras entre el mes de afiliación y el mes siguiente.



Senior Manager

Bono Galaxy of Stars

- Obtén una bonificación al patrocinar nuevos Representantes, con base en el número de Reclutas Personales Calificadas (QPR) que logres durante cada mes de ventas.

LEVEL	(QPR)	BONUS
Superstar	3	\$200
Double Star	2	\$100
Star	1	\$50

El Bono por Reclutas Personales Calificadas (QPR) no tiene límite, agrega \$50 por cada (QPR) por encima de 3. Recluta Personal Calificada (QPR) es aquella que compra la Llave de Acceso Digital y logra 600+ en volumen de producción personal (PPV) entre el mes de incorporación y su siguiente mes de ventas. El Reclutador debe alcanzar 300+ en compras personales (PPV) durante el mes de ventas.

Ganancias Team

- Ganancia sobre el volumen de producción de tu equipo. El % de Ganancias Team se determina al combinar el # de Consultores Directos Activos (ADC) del Manager y el volumen de producción del equipo (TPV) durante el mes de ventas.

LEVEL	(PPV)	(ADC)	(TPV)	REWARD
Top	600	9+	9,000+	8%
Vip	600	7	7,000	6%
Standard	600	5	5,000	5%
Base	600	3	3,000	4%

Si 1 de los 3 requisitos no es cumplido durante un mes de ventas, las ganancias team se calcularán al 2% sobre el (TPV). Si 2 de los requisitos no son cumplidos durante un mes de ventas, la compensación se basará en el nivel de desempeño. Consultor Directo Activo (ADC) es aquel que logra 300+ en compras personales (PPV) durante el mes de ventas y es un descendiente directo del Manager por reclutamiento o compresión. El Volumen de Producción del Equipo (TPV) incluye tu producción personal (PPV) y todas las compras de tus Consultores directos o indirectos descendientes excepto otros Managers y sus descendientes.

Bono Constellation of Stars

- Recibe una recompensa por promover el liderazgo, con base en el número de Managers Directos Calificados (ODM) que logres durante cada mes de ventas.

LEVEL	(ODM)	BONUS
Platinum	4	\$700
Gold	3	\$500
Silver	2	\$320
Bronze	1	\$150

El Bono por Managers Directos Calificados (ODM) no tiene límite, agrega \$175 por cada (ODM) por encima de 4. Manager Directo Calificado (ODM) es aquel que cumple o excede en el mes los requisitos mínimos del título y es un descendiente directo del Senior o Executive Manager por promoción o compresión. El Senior o Executive Manager debe alcanzar los requisitos mínimos del título durante el mes de ventas.



Executive Manager

Obtén el título de Executive Manager al lograr durante un mes de ventas Sensation Brands

- 600 o más en producción personal (PPV)
- 9 o más Consultores Directos Activos (ADC)
- 3 o más Managers Directos

Mantén tu posición como Executive Manager alcanzando durante un mes de ventas Sensation Brands:

- 600 o más en producción personal (PPV)
- 3 o más Consultores Directos Activos (ADC)
- 3 o más Managers Directos Calificados (ODM)

Los Managers tienen permitidos hasta 3 "incumplimientos" de los requisitos de calificación en 12 meses consecutivos. En el 4 incumplimiento durante 12 meses, serán repositionados en el nivel de desempeño de su último mes de ventas.

Ganancia Instantánea

- 54% sobre el precio de compras para Representantes.

Ganancia Diferencial

- 30% entre el precio de Reps y el precio para el Premium Club.

Bono Stellar

- Con el volumen total de producción personal en cada mes (PPV) genera un bono adicional de acuerdo con el nivel alcanzado, podrás redimirlo por productos de línea y ofertas estelares.

LEVEL	(PPV)	REWARD
Standard	2,600	20%
Base	1,300	12%

El Volumen de Producción Personal (PPV) incluye tus compras directas, las compras de los clientes en tu tienda virtual y el total de compras de los afiliados a tu Premium Club.

Bono Premium Club

- Recibe un bono por afiliar nuevos Miembros a tu Premium Club cada mes, con base en el número de nuevos Miembros Premium Calificados (OPM).

LEVEL	(QPM)	BONUS
3	12	\$150
2	8	\$100
1	4	\$50

El Bono por nuevos Miembros Premium Calificados personales (OPM) no tiene límite, agrega \$50 por cada 4 Nuevos (OPM) por encima de 12.

Miembro Premium Calificado (OPM) es aquel que adquiere su membresía y logra 125+ en compras entre el mes de afiliación y el mes siguiente.



Executive Manager

Bono Galaxy of Stars

- Obtén una bonificación al patrocinar nuevos Representantes, con base en el número de Reclutas Personales Calificadas (QPR) que logres durante cada mes de ventas.

LEVEL	(QPR)	BONUS
Superstar	3	\$200
Double Star	2	\$100
Star	1	\$50

El Bono por Reclutas Personales Calificadas (QPR) no tiene límite, agrega \$50 por cada (QPR) por encima de 3. Recluta Personal Calificada (QPR) es aquella que compra la Llave de Acceso Digital y logra 600+ en volumen de producción personal (PPV) entre el mes de incorporación y su siguiente mes de ventas. El Reclutador debe alcanzar 300+ en compras personales (PPV) durante el mes de ventas.

Ganancias Team

- Ganancia sobre el volumen de producción de tu equipo.
El % de Ganancias Team se determina al combinar el # de Consultores Directos Activos (ADC) del Manager y el volumen de producción del equipo (TPV) durante el mes de ventas.

LEVEL	(PPV)	(ADC)	(TPV)	REWARD
Top	600	9+	9,000+	8%
Vip	600	7	7,000	6%
Standard	600	5	5,000	5%
Base	600	3	3,000	4%

Si 1 de los 3 requisitos no es cumplido durante un mes de ventas, las ganancias team se calcularán al 2% sobre el (TPV). Si 2 de los requisitos no son cumplidos durante un mes de ventas, la compensación se basará en el nivel de desempeño. Consultor Directo Activo (ADC) es aquel que logra 300+ en compras personales (PPV) durante el mes de ventas y es un descendiente directo del Manager por reclutamiento o compración. El Volumen de Producción del Equipo (TPV) incluye tu producción personal (PPV) y todas las compras de tus Consultores directos o indirectos descendientes excepto otros Managers y sus descendientes.

Bono Constellation of Stars

- Recibe una recompensa por promover el liderazgo, con base en el número de Managers Directos Calificados (QDM) que logres durante cada mes de ventas.

LEVEL	(QDM)	BONUS
Platinum	4	\$700
Gold	3	\$500
Silver	2	\$320
Bronze	1	\$150

El Bono por Managers Directos Calificados (QDM) no tiene límite, agrega \$175 por cada (QDM) por encima de 4. Manager Directo Calificado (QDM) es aquel que cumple o excede en el mes los requisitos mínimos del título y es un descendiente directo del Senior o Executive Manager por promoción o compración. El Senior o Executive Manager debe alcanzar los requisitos mínimos del título durante el mes de ventas.



Tú Puedes...

Executive Manager

Bono Grand Team

- Obtén una bonificación adicional con base en el Total de Representantes Activos (TAR) que logres como Executive Manager en tu Grand Team durante el mes de ventas

LEVEL	(TAR)	BONUS
Grand	30+	\$250

El Grand Team incluye al Executive Manager, todos los Managers y Consultants descendientes excepto otros Executive Managers y sus descendientes.

El Total de Representantes Activos (TAR) incluye a todos los integrantes del Grand Team que logren 300+ en volumen de producción personal (PPV) durante el mes de ventas.

El Executive Manager debe alcanzar los requisitos mínimos del título durante el mes de ventas.

La Semana de Ventas Sensation comienza los viernes a las 12:00am y finaliza los jueves a las 11:59pm

El Mes de Ventas Sensation es un periodo determinado por 4 o 5 semanas de ventas establecido en el Calendario Estrella publicado por Sensation Brands.